

Avviare un negozio di rivendita di prodotti consumabili in poco tempo

Il sito consente infatti di poter creare un negozio specializzato nella vendita di prodotti consumabili: cartucce di inchiostro e toner, originali e compatibili, kit di ricarica, nastri, tamburi, fusori, developer, carte speciali, fax, supporti magnetici, con tutto il meglio che il mercato offre.

I vantaggi di avviare un'attività di franchising sono numerosi: innanzitutto entrare a far parte di un network nazionale, con la garanzia di un marchio già affermato ma soprattutto di un catalogo prodotti molto vasto. A disposizione di tutti gli affiliati inoltre, costante assistenza formativa, tecnica ed operativa.

I requisiti necessari per intraprendere quest'attività sono principalmente spirito d'iniziativa, voglia di imparare, entusiasmo, passione per il settore e una buona capacità di comunicazione.

Per ricevere maggiori informazioni sul programma franchising, visitare la pagina web: <http://www.franchising-cartucce.it>.

A cura di A&A Communications s.r.l.

Palermo, 02/07/2008

About the Author

A&A Communications s.r.l., società proprietaria del network Sussidiario.it, network che propone news di divulgazione culturale. In data 31 Maggio 2007, ha perfezionato l'accordo per l'acquisizione del 100% del portale www.matura.it. Gestisce un'area Shop, dove propone prodotti e servizi per favorire la formazione culturale. <http://www.sussidiario.it>

Source: <http://www.segnala.net>